

# Demande d'offre

Assurance-crédit



EULER HERMES

Ce questionnaire sert de base à l'établissement d'une offre et par la suite d'un contrat d'assurance en cas de conclusion. Toutes les informations sont traitées de manière confidentielle.

Entreprise	Activité commerciale
Contact	Fonction
Adresse	NPA/Localité
Téléphone	Fax
Email	

Tous les montants en  CHF  EUR  USD

## 1. Structure de la clientèle

Branche des clients

Quote-part du chiffre d'affaires en %

- Détaillants
- Grossistes
- Production/transformation
- Entreprises de droit public
- Entreprises liées
- Personnes physiques

<input type="text"/>
<input type="text"/>
<input type="text"/>
<input type="text"/>
<input type="text"/>
<input type="text"/>

## Vos quatre plus importants clients

	Entreprise	Localité	Pays	Encours débiteur maximal
Client 1	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
Client 2	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
Client 3	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
Client 4	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>

## 2. Chiffres d'affaires (CA) et débiteurs

	CH/LI	UE/USA	Autres pays
Quote-part du chiffre d'affaires en %	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
Montant	<input type="text"/>		
CA prévu année courante	<input type="text"/>		
CA prévu année prochaine	<input type="text"/>		
Encours débiteurs moyen total	<input type="text"/>		

### Clients avec encours maximaux

	Nombre de clients	Quote-part du chiffre d'affaires en %
Moins de 20 000.–	<input type="text"/>	<input type="text"/>
De 20 000.– à 50 000.–	<input type="text"/>	<input type="text"/>
De 50 000.– à 100 000.–	<input type="text"/>	<input type="text"/>
Plus de 100 000.–	<input type="text"/>	<input type="text"/>

## 3. Pertes débiteurs définitives

	Pertes débiteurs (montant)	Nombre de cas
Année courante	<input type="text"/>	<input type="text"/>
Année précédente	<input type="text"/>	<input type="text"/>
Deux ans auparavant	<input type="text"/>	<input type="text"/>
Cas le plus important	Entreprise <input type="text"/>	Montant <input type="text"/>

## 4. Credit management

Délai de paiement habituellement accordé	Nombre de jours <input type="text"/>		
Délai de paiement maximum accordé	<input type="text"/>		
Attente moyenne avant paiement	<input type="text"/>		
Premier rappel après échéance	<input type="text"/>		
Rythme des rappels suivants	<input type="text"/>		
Introduction d'une poursuite après	<input type="text"/>		
Coopération avec un bureau de recouvrement	<input type="checkbox"/> Oui	<input type="checkbox"/> Non	
Avez-vous une assurance-crédit?	<input type="checkbox"/> Oui	<input type="checkbox"/> Non	Si oui, auprès de quel assureur? <input type="text"/>
			Date d'échéance <input type="text"/>

## Nous certifions l'exactitude de nos déclarations

Lieu/Date <input type="text"/>	Signature <input type="text"/>
--------------------------------	--------------------------------