




Die Sicherheit der Geschäfte im Fokus. In der Schweiz und weltweit.

www.eulerhermes.ch

 EULER HERMES

A company of Allianz 

Euler Hermes ist der weltweite Leader in der Kreditversicherung und mit rund 6 000 Mitarbeitern in über 50 Ländern vertreten. Wir bieten einer grossen und wachsenden Anzahl von Unternehmen einen umfassenden Schutz vor Debitorenverlusten und garantieren damit die Sicherung der Liquidität unserer Kunden. Euler Hermes setzt Akzente im Markt mit bestem Know-how, einem internationalen Netzwerk sowie einem ausgesprochen hohen Qualitätsstandard. In einem internationalen Umfeld erarbeiten wir mit namhaften Partnern umfassende Lösungen im Bereich des Debitorenmanagements und unterstützen unsere Kunden auch in Finanzierungsfragen.

Für unsere Agentur in Lugano suchen wir eine ausgesprochen unternehmerische, initiative und motivierte Persönlichkeit als

Key Account Manager – Tessin

Ihre Aufgabe

Mit hoher Selbständigkeit, Kompetenz und viel Elan repräsentieren Sie den Marktleader in der Kreditversicherung, Euler Hermes, im ganzen Tessin! Sie akquirieren und betreuen Firmenkunden (nationale und internationale Konzerne, exportorientierte Grossunternehmen sowie KMU's unterschiedlichster Branchen), forcieren die Verkaufsaktivitäten und betreiben ein intensives Networking im Spektrum Finanz, Assekuranz, Wirtschaft und Export. Sie stehen in regelmässigem Kontakt zu Brokern und Banken, und vertreten Euler Hermes an Anlässen, bei Handelskammern und Verbänden. Sie analysieren die Wirtschaftszweige, Potenziale und Kundenbedürfnisse im Tessin und bauen den Kundenstamm stetig aus. Zu Ihren weiteren Aufgaben gehören die Ausarbeitung von Deckungskonzepten und Kalkulationen, sowie die Präsentation vor Kunden sowie natürlich die Vertragsverhandlungen und Abschlüsse! Das Management in Zürich, ein erfahrenes Team von Kreditspezialisten und ein motiviertes Support Team unterstützt Sie bei Ihrer anspruchsvollen und spannenden Tätigkeit.

Ihr Profil

Sie verfügen über eine solide kaufmännische Basis, eine betriebswirtschaftliche oder fachspezifische Weiterbildung sowie Berufspraxis aus einem der Bereiche: Financial Services, Information Management, Assekuranz, Leasing oder Export. Sie haben ein Flair für Firmenkundenberatung, sind ein versierter Verhandlungspartner und Networker und erfolgreich in der Akquisition und im Verkaufsabschluss. Sie sind ein überzeugender, kommunikativer Gesprächspartner und sind begeisterungsfähig, initiativ und belastbar. Ihre Muttersprache ist Italienisch und Sie wohnen im Tessin. Sie sollten auch in der Lage sein, sich in Englisch und wenn möglich auch in Deutsch gut zu verständigen. Sie sind ein Pioniertyp mit «winning spirit» und sehr hoher Selbständigkeit.

Wir bieten

Es erwartet Sie die Nummer 1 der Branche, ein internationales Umfeld, eine interessante Wachstumsbranche sowie eine nicht alltägliche, spannende und sehr selbständige Herausforderung! Wir bieten Ihnen sehr attraktive Anstellungsbedingungen sowie ein eigenes, sehr repräsentatives Büro an zentraler Adresse in Lugano. Unser Berater, Herr Peter Haus, freut sich auf Ihre Bewerbungsunterlagen per Post oder E-Mail: peter.haus@global-kaderpersonal.ch. Gerne gibt er Ihnen auf Wunsch vorab telefonische Auskünfte.

Bewerbung an

Global Kader Personal – Peter Haus – Fraumünsterstrasse 23 – 8001 Zürich
Telefon 044 210 40 20 – peter.haus@global-kaderpersonal.ch – www.global-kaderpersonal.ch