

Zurich, le 22 août 2011

**Le secteur suisse d'exportation a de bonnes chances de sortir renforcée  
des turbulences monétaires actuelles**

*Le point de vue de l'assureur crédit Euler Hermes*

*Après avoir soigneusement analysé la situation monétaire actuelle, Euler Hermes, leader de l'assurance-crédit, est arrivée à la conclusion qu'en dépit de la force du franc, le secteur suisse d'exportation n'est pas en grande crise: beaucoup d'entreprises exportatrices souffrent moins de la cherté du franc que ne le laissent supposer nombre de commentaires. Les plus spécialisées d'entre elles ont même un carnet de commandes bien rempli.*

Connaissant la situation du secteur d'exportation comme peut-être aucun autre prestataire de services, l'assureur crédit Euler Hermes est bien placé pour juger des conséquences de la situation monétaire actuelle. Jules Kappeler, CEO d'Euler Hermes Suisse, en est persuadé: «Le secteur suisse d'exportation a toutes les chances de sortir renforcée des turbulences monétaires actuelles. Les lamentations sur la hausse du franc cachent aussi une tentative de prise d'influence politique de certains milieux, éclipsant les aspects positifs d'une monnaie locale forte.»

**Préparer l'avenir en prenant des contre-mesures efficaces**

Les entreprises exportatrices suisses doivent profiter de leur bonne situation actuelle pour se préparer à des temps probablement plus difficiles, recommande Euler Hermes. Dans cette optique, parmi les mesures clés à prendre dès aujourd'hui figurent une gestion rigoureuse de leur fonds de roulement et la protection de leurs liquidités, notamment par la conclusion d'une assurance-crédit et la prolongation en temps utile de leurs crédits bancaires. De nombreuses entreprises exportatrices disposent en outre d'importantes liquidités en francs suisses. Elles peuvent donc par exemple les utiliser pour expansé en zone euro, afin de se soustraire aux effets des variations de change en délocalisant partiellement leur production à l'étranger. Enfin, outre la traditionnelle couverture du risque de change, une autre mesure à court terme consiste à prolonger la durée du travail sans compensation salariale. Le droit suisse du travail est à cet égard comparativement plus souple.

**Euler Hermes au service du secteur suisse d'exportation: savoir-faire et continuité**

Euler Hermes est à même de conseiller avec compétence les entreprises exportatrices suisses soucieuses de se préparer à des temps plus difficiles. En cas d'acquisition à l'étranger, elle peut couvrir le risque débiteur ainsi que les risques de transfert d'argent et les risques politiques, soutenant ainsi l'expansion de l'entreprise. L'assureur crédit propose en outre une aide efficace même sur les marchés les plus difficiles: Euler Hermes continue par exemple d'assister ses clients qui exportent en Grèce.

**Marché suisse de l'exportation**

Les branches exportatrices suisses sont diversement touchées par la hausse du franc. L'industrie horlogère et celle des machines, les industries chimique et pharmaceutique ainsi que l'industrie des instruments

et appareils médicaux y sont les moins sensibles. Ces branches sont en effet très bien positionnées sur les marchés mondiaux et dégagent des marges supérieures à la moyenne. Les entreprises à moindre valeur ajoutée souffrent par contre davantage, comme c'est le cas dans la métallurgie et l'industrie du papier. En particulier dans cette dernière, les charges salariales relativement élevées conjuguées à la hausse des prix de l'énergie et des matières premières pèsent lourdement sur les marges. Une adaptation à un environnement plus difficile semble donc inéluctable. La hausse du franc affecte également la branche du tourisme, même si les réservations de l'étranger s'inscrivaient encore à la hausse au deuxième trimestre 2011.<sup>1</sup>

La demande en provenance de l'étranger reste élevée, voire croissante, comme le montre la dernière statistique du commerce extérieur. Les exportations vers l'Europe commencent certes à stagner, mais la demande d'Asie poursuit sa croissance sans signe de ralentissement.<sup>2</sup>

### **Les gagnants: le commerce de gros, les importateurs et les ménages**

Les exportateurs suisses bénéficient vis-à-vis de leurs sous-traitants de la zone euro d'une couverture naturelle contre les variations de change, qui atténue les effets de la cherté du franc jusqu'à un certain point, mais ne suffit pas à compenser entièrement le recul des marges. Parmi les gagnants de la hausse du franc, on trouve bien sûr le commerce de gros, qui importe des produits de la zone euro à un cours très favorable, tout en ne répercutant que rarement l'intégralité des gains ainsi réalisés sur les prix finaux. Enfin, les ménages figurent aussi parmi les gagnants, dans la mesure où leur pouvoir d'achat a augmenté.

### **Prévisions pour le marché suisse**

On s'accorde unanimement à dire que le franc suisse est clairement surévalué. Cependant de nouvelles glissades de la monnaie européenne ne sont pas à exclure. En ce qui concerne les faillites en Suisse, elles ne devraient pas augmenter à court terme, du fait que les entreprises suisses s'autofinancent davantage et disposent de liquidités plus importantes que leurs consœurs à l'étranger. Toutefois, si la cherté du franc devait persister, la situation pourrait devenir critique pour certaines entreprises des branches les plus exposées.

Sur le fond, les entreprises suisses sont depuis toujours exposées aux variations de change et forcées de se battre contre une concurrence étrangère généralement plus avantageuse. La force actuelle du franc est donc aussi une chance, en ceci qu'elle contraint nos entreprises à améliorer encore leur structure de coûts et à rester innovantes.

\*\*\*\*

---

<sup>1</sup> Source: Swiss Life Asset Management, Perspectives économiques, Août 2011.

<sup>2</sup> Source: Administration fédérale des douanes AFD, communiqué de presse du 21 juillet 2011.

**Euler Hermes** est le leader mondial de l'assurance-crédit et l'un des leaders de la caution et du recouvrement de créances commerciales. Avec plus de 6000 salariés présents dans plus de 50 pays, Euler Hermes offre une gamme complète de services pour la gestion du poste clients et a enregistré un chiffre d'affaires consolidé de **2,15 milliards d'euros en 2010**.

Euler Hermes a développé un réseau international de surveillance permettant d'analyser la stabilité financière de 40 millions d'entreprises. Fin décembre 2010, Euler Hermes assurait des transactions pour un montant de 633 milliards d'euros dans le monde entier.

Membre du groupe Allianz, Euler Hermes est coté à Euronext Paris. Le groupe et ses principales filiales d'assurance-crédit sont notés AA- par Standard & Poor's.

Euler Hermes Suisse occupe environ 50 collaborateurs répartis entre son siège principal, à Zurich, et ses sites de Lausanne et de Lugano. [www.eulerhermes.ch](http://www.eulerhermes.ch)

### Contact presse:

#### **Annalisa Job**

Porte-parole d'Euler Hermes Suisse

Tél.: 044 283 65 14

[annalisa.job@eulerhermes.com](mailto:annalisa.job@eulerhermes.com)

[www.eulerhermes.ch](http://www.eulerhermes.ch)

**Réserve** : Certains des énoncés contenus dans le présent document peuvent être de nature prospective et fondés sur les hypothèses et les points de vue actuels de la Direction de la Société. Ces énoncés impliquent des risques et des incertitudes, connus et inconnus, qui peuvent causer des écarts importants entre les résultats, les performances ou les événements qui y sont invoqués, explicitement ou implicitement, et les résultats, les performances ou les événements réels. Une déclaration peut être de nature prospective ou le caractère prospectif peut résulter du contexte de la déclaration. En plus, les déclarations de caractère prospectif se caractérisent par l'emploi de terme comme " peut ", " va ", " devrait ", " s'attend à ", " projette ", " envisage ", " anticipe ", " évalue ", " estime ", " prévoit ", " potentiel ", ou " continue ", ou par l'emploi de termes similaires. Les résultats, performances ou événements prospectifs peuvent s'écarter sensiblement des résultats réels en raison, notamment (i) de la conjoncture économique générale, et en particulier de la conjoncture économique prévalant dans les principaux domaines d'activités du groupe Allianz et sur les principaux marchés où intervient la Société, (ii) des performances de marchés financiers, y compris des marchés émergents, (iii) de la fréquence et de la gravité des sinistres assurés, (iv) des taux de mortalité et de morbidité, (v) du taux de conservation des affaires, (vi) de l'évolution des taux d'intérêt, (vii) des taux de change, notamment du taux de change EUR/USD, (viii) de la concurrence, (ix) des changements des législations et des réglementations, y compris pour ce qui a trait à la convergence monétaire ou à l'Union Monétaire Européenne, (x) des changements intervenants dans les politiques des Banques Centrales et/ou des Gouvernements étrangers (xi) des effets des acquisitions (par exemple de la Dresdner Bank AG) et de leur intégration et (xii) des facteurs généraux ayant une incidence sur la concurrence, que ce soit sur le plan local, régional, national et/ou mondial. Beaucoup de ces facteurs seraient d'autant plus susceptibles de survenir, et éventuellement de manière accrue, suite à des actes terroristes. Les questions abordées dans le présent document peuvent en outre impliquer des risques et des incertitudes dont les sociétés du groupe Allianz sont régulièrement amenées à faire état dans les documents qu'elles soumettent à la Securities and Exchange Commission. Les sociétés du groupe Allianz ne sont pas obligées de mettre à jour les informations prospectives contenues dans le présent document.

### **Euler Hermes publie régulièrement les brochures suivants:**

- Economic Outlook (4 x an)
- Insolvency Outlook (4 x an)
- Global Sector Outlook (2 x an)

**Pour de plus amples informations:** [www.eulerhermes.ch](http://www.eulerhermes.ch)